

# Das Bekenntnis zu Qualität in jeder Beziehung ist unverkennbar... Bei Ihnen auch?

Unser Auftraggeber ist ein renommiertes Schweizer KMU, welches sich im In- und Ausland mit herausragenden Lichtlösungen in unverkennbarer Schweizer Qualität für anspruchsvolle Architektur einen erstklassigen Brand erarbeitet hat. Intelligente Innovation und kompromisslose Funktionalität, gepaart mit einer klaren Formsprache, zeichnen die erstklassigen Leuchten mit hohem Designanspruch aus.

Nachhaltiges Wachstum bedingt Verstärkung! Für das Marktgebiet «Schweiz Mitte» (Kt. BE, SO, BS, BL, AG) suchen wir Sie (m/w/d), den proaktiv und kompetent agierenden

## Key Account Manager «Lighting Projects»

### Was Sie erwartet

- Mit Ihrem Gespür für Menschen und Situationen erfassen Sie die spezifischen Bedürfnisse Ihrer unterschiedlichsten Ansprechpartner sicher und umfassend. Engagiert beraten Sie Architekten zeitnah beim Erarbeiten von anspruchsvollen Lichtlösungen.
- Ihr Beziehungsnetz pflegen und erweitern Sie kontinuierlich durch gezielte Akquisition von potentiellen, anspruchsvollen Kunden. Ihr Ziel? Projektentwicklungen mit Architekten, Planern und öffentlichen Institutionen.
- Beraten und Verkaufen heisst Projekte auch begleiten: Als passionierte Verkaufspersönlichkeit und ausgeprägter Teamplayer managen Sie «Ihre» Lichtprojekte von der Planung bis zur Inbetriebnahme gerne - enthusiastische Kunden beflügeln Sie zu Höchstleistungen. Dabei können Sie sich auf ein Team von Fachspezialisten in der Lichtplanung sowie im Verkaufsinendienst verlassen.

### Was wir erwarten

- Eine abgeschlossene Ausbildung mit Schwerpunkt Architektur/Innenarchitektur oder Lichtplanung/Lichttechnik - oder alternativ vergleichbares Knowhow mit einem technisch/kaufmännischen Background - bringen Sie mit. Mit zusätzlich ausgewiesener, erfolgreicher Praxis im Projektverkauf entsprechend Sie punktgenau unserem gesuchten Idealprofil.
- Unternehmerisches Denken und Handeln sowie Ihre gewinnende Art bilden die sichere Basis Ihres zukünftigen sowie gemeinsamen Erfolgs. Zielstrebigkeit, Begeisterungsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen gehören zu Ihren Erfolgsfaktoren, welche Sie überzeugt gewinnbringend für das Unternehmen einsetzen. Gekonnt nutzen Sie ein top-aktuelles CRM und kommunizieren verhandlungssicher in Deutsch - weitere Sprachen sind definitiv ein Plus.
- Neugier und Enthusiasmus sowie konsequente Fokussierung, aber auch Ihr zeitgerechtes Handeln reflektieren Ihren authentischen und gewinnenden Auftritt - Trümpfe, welche Sie als Repräsentant einer von Leidenschaft für Lichtästhetik geprägten Firma im Architecture Lighting gerne ausspielen.

### Was wir bieten

- Modernste Arbeitsmittel optimieren Ihre Performance, ebenso ein attraktiver Firmenwagen. Ihre Zeit nutzen Sie primär am Markt und agieren eigenständig von Ihrem Home Office aus.
- Ihr «Biss» - reflektiert durch Ihre überdurchschnittlichen Leistungen - wird durch ein entsprechendes Gehalt mit Bonusanteil, einem hervorragenden Sozialleistungspaket sowie fünf Wochen Ferien honoriert.
- Eine spannende, selbständige Funktion wartet auf Sie. Ihre gründliche Einarbeitung ist in jeder Hinsicht garantiert. Kontinuierliches, an Ihre Stärken angepasstes Training und Coaching bilden die perfekte Basis für Ihren nachhaltigen Erfolg.

Ihre nächste Challenge? Ein im Markt konsequent positioniertes Unternehmen freut sich auf Sie. Senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Foto per E-Mail. Für Rückfragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung - auch ausserhalb der üblichen Office-Zeiten. Diskretion ist für uns selbstverständlich.

Chevalley Michel



Search&Consulting

Mindful People for Mindful Companies

T +41 44 380 48 48

contact@mcsc.ch  
www.mcsc.ch

Zollikerstrasse 153  
CH-8008 Zürich